

Comparatifs des solutions de financement pour les équipements

Type de financement	Forces	Faiblesses
Achat	<p>Propriété immédiate : vous devenez immédiatement propriétaire du matériel, ce qui peut renforcer votre bilan et vous offrir plus de liberté d'utilisation.</p> <p>Amortissement fiscal : le matériel acheté peut être amorti sur sa durée de vie utile, offrant une déduction fiscale sur plusieurs années.</p> <p>Pas d'engagement à long terme : vous n'êtes pas lié par un contrat de location, et pouvez revendre le matériel quand vous le souhaitez.</p> <p>Coût total potentiellement plus bas : à long terme, l'achat peut être moins coûteux que le leasing, surtout si le matériel est utilisé sur une longue période.</p>	<p>Investissement initial élevé : l'achat nécessite un paiement initial important, ce qui peut affecter la trésorerie du cabinet.</p> <p>Responsabilité de la maintenance : vous êtes entièrement responsable de l'entretien et des réparations, ce qui peut engendrer des coûts imprévus.</p> <p>Obsolescence technologique : une fois acheté, le matériel peut devenir obsolète, vous obligeant à réinvestir pour rester à jour.</p> <p>Complexité de la planification budgétaire : vous devez prévoir et gérer les coûts d'entretien et d'amortissement sur le long terme.</p>
Leasing Avec possible option d'achat	<p>Préservation de la trésorerie : répartit les coûts sur une période plus longue, évitant un investissement initial important.</p> <p>Flexibilité : permet de mettre à jour ou de remplacer régulièrement le matériel pour rester à jour technologiquement.</p> <p>Maintenance incluse : certains contrats de leasing incluent l'entretien, réduisant les soucis de maintenance.</p> <p>Fiscalité : les paiements de leasing sont souvent déductibles en tant que charges d'exploitation, réduisant l'impôt sur les bénéfices.</p> <p>Planification budgétaire simplifiée : paiements réguliers et prévisibles, facilitant la gestion financière.</p>	<p>Coût total plus élevé : le leasing peut être plus coûteux à long terme par rapport à l'achat, surtout si l'option d'achat est exercée à la fin du contrat.</p> <p>Absence de propriété immédiate : vous n'êtes pas propriétaire du matériel pendant la durée du contrat, ce qui peut être un inconvénient si vous préférez investir dans des actifs.</p> <p>Engagement contractuel : vous êtes lié par un contrat de location, et les termes peuvent être rigides.</p> <p>Impact sur les ratios financiers : le leasing peut être considéré comme une dette, affectant vos ratios d'endettement et de liquidité.</p>