

# Process de décision pour équiper mon cabinet

1



## Définir votre besoin

Pourquoi et dans quel contexte l'équipement est nécessaire ?

- Objectif principal de cet achat ?
- Problèmes ou limitations actuels que l'équipement va résoudre ?
- Amélioration de l'efficacité, la précision, ou la rapidité de mes services ?
- **Volume d'utilisation prévu pour cet équipement ?**
- **Durée de vie souhaitée de l'équipement avant qu'il ne devienne obsolète ou nécessite une mise à jour ?**

2



## Définir vos critères

Qu'est-ce que l'équipement doit offrir et comment il répondra aux besoins identifiés ?

- Spécifications techniques essentielles pour répondre au besoin ?
- **Niveau de qualité requis pour mon cabinet - L'équipement doit-il être robuste pour une utilisation intensive ?**
- Doit-il répondre à des normes de sécurité spécifiques ?
- Doit-il être compatible avec mes systèmes existants (logiciel par exemple) ?
- Nécessite-il une importante maintenance et support technique ?
- Critères environnementaux ? – certification, matériaux utilisés, consommation énergétique, localisation...

3



## Choisir son fournisseur

Quel fournisseur répond davantage aux critères que j'ai évalué ?

- Réputation dans le domaine médical : retours d'expérience ou recommandations fiables sur la qualité des produits et services ?
- Niveau de support et d'accompagnement proposés ?
- Formation complète pour l'utilisation de cet équipement ?
- Délais de livraison et d'installation ?
- Politique de garantie et de retour de ce fournisseur ?
- Prix compétitif par rapport aux autres options sur le marché ?

4



## Analyser vos ressources

Quel moyen de financement correspond le mieux à mes souhaits ?

- Fonds nécessaires pour un achat comptant ?
- Avantages fiscaux associés à chaque option ?
- Coût total de possession (incluant entretien, maintenance, et éventuels coûts de mise à jour) en cas d'achat ?
- Coût total des loyers sur la durée prévue du contrat de location, y compris les services associés (maintenance, assurances) ?
- **Mes projets/souhaits d'équipement futurs ?**



### Attention de prendre en compte l'OBSOLESCENCE TECHNOLOGIQUE de l'équipement

Quel est le rythme de l'évolution technologique pour cet équipement et quelle est la durée pendant laquelle il sera performant et rentable ?

Si la technologie évolue rapidement, la location pourrait être plus avantageuse, car elle permet de mettre à jour ou de changer plus facilement l'équipement sans engager des coûts élevés d'achat initial. En revanche, si l'équipement est stable technologiquement et que vous prévoyez de l'utiliser efficacement sur une longue période, l'achat pourrait être plus rentable.